
貴社・貴店のIT部門になります！

株式会社ツチノコテクノロジー

2024.06~2026.06

中期経営計画

19 June, 2024

TABLE OF CONTENTS

- 01** 会社概要
 - 02** 市場分析
 - 03** 前年度売上と分析
 - 04** 成長戦略
 - 05** 新規事業紹介
 - 06** 事業計画
 - 07** 財務計画
 - 08** リスク管理
 - 09** 実行計画
 - 10** 今後の展望
-
-

CONTENTS 01 会社概要

ツチノコテクノロジーズは 岐阜県加茂郡東白川村にあります

岐阜県の東部に位置する「加茂郡東白川村」
岐阜県で1番小さなこの村は
日本三名泉の1つ下呂温泉のすぐ南の位置にあります。
標高1,000m級の山々に囲まれ、村の中央には東西にかけて白川が貫流し、
白川やその支流沿いに集落が点在しています。



ツチノコテクノロジーは
IT企業です

合言葉

「私たちが貴社のIT部門になります」

MISSION

ITをわからないままでも

ITの恩恵をうけることができるように

VISION

隣にいるかのように身近で、親しく、

いつでも安心してITのことを頼んだり任せたりできる企業

全社員完全在宅勤務・事務所無しを実現し、新しい組織の形を作り出す

CONTENTS 01 代表あいさつ

2017年生まれ育った東京を離れて岐阜県の東白川村へパートナーと5人の子どもたちと共に移住しました。東白川村はツチノコが棲むと言われているほど自然豊かな美しい村です。

2020年中学三年生の息子の卒業式で、将来はIT関連の仕事をしたいと話している子どもたちが数名いました。しかしここにはIT企業などありません。システムエンジニアのパートナーと話し合い、翌月にはこの子たちがどこにいても働ける完全在宅のIT会社を起業しました。

社名は東白川村の伝説にあやかって「ツチノコテクノロジー」。完全在宅であってもシステムを求めるお客様に不満や不安を与えないよう、3つの約束を決め、全社員が一丸となって高い品質の維持に努めております。ツチノコテクノロジーとして皆様の業務がより便利で快適な未来へつながるよう提案し続けます。

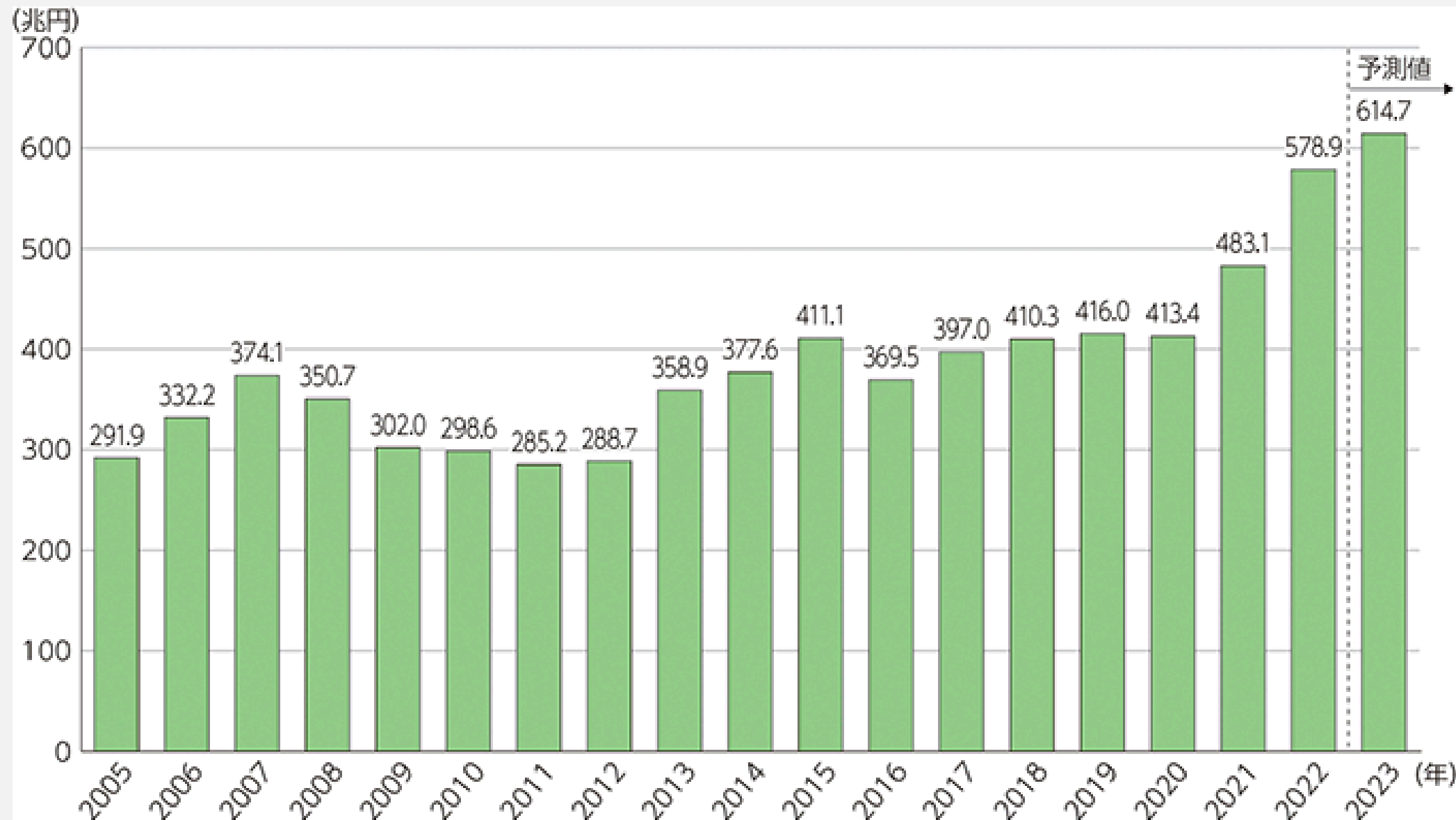
社長としてはまだまだ未熟ですが、精一杯の努力をしてみたいです。末永くご愛顧いただけることを願っております。



代表取締役 永井祐子

CONTENTS 02 市場分析

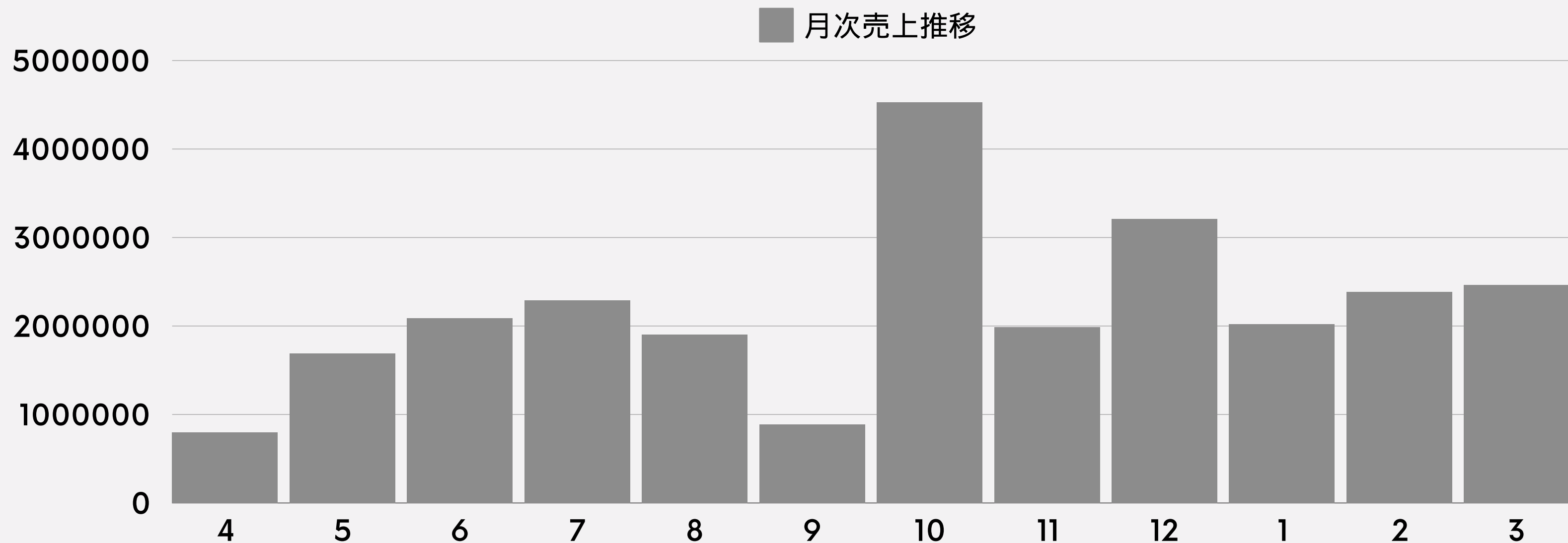
2022年の情報を基にした総務省のデータによると、世界のICT市場は2023年には614.7兆円まで拡大する見通しです。日本のICT市場は2022年は27.2兆円（前年比5.2%増）であり、2023年以降も堅調に推移する見通しです。弊社でもこの市場分析をもとに、ICT市場拡大をけん引するサービス提供を実践していきます。



<https://www.soumu.go.jp/johotsusintokei/whitepaper/ja/r05/html/nd241100.html>

CONTENTS 03 前年度売上と分析

2023年度は2022年度末に発生した大きい失注の影響を受けて、上期に大きく売上を落としました。下期に新規案件を受注し、10月以後安定した売上を計上できました。

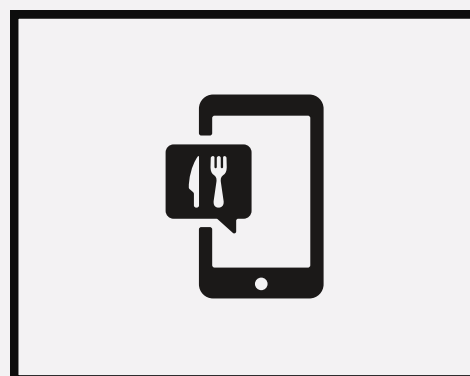


CONTENTS 04 成長戦略

今まではWebシステム開発が売上の中心でした

2024年以後は、アプリ開発「tTAPP」、IT全面サポート、自社サービスを売上の中心に移していきます

01



アプリ開発ツール「tTAPP」

2回目集客をぐーんとアップ！チラシ・GoogleMapとアプリを合わせて超効率集客経営

ノーコードアプリ開発プラットフォーム「tTAPP」は、誰でも簡単に活用できるスマホアプリ作成ソフト

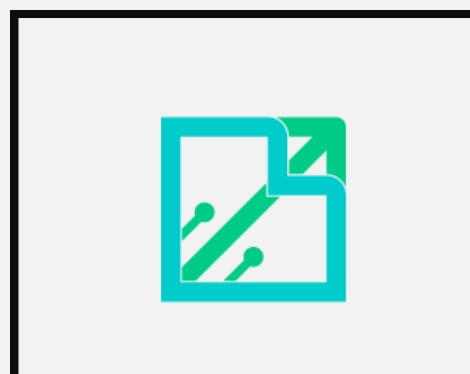
02



IT全面サポート

私たちが社内のIT部門のように、従業員のみなさまからの質問に答え、PC初期設定をし、ITシステムの導入支援やご相談におこたえします。

03



自社サービス「百年経歴」

技術者経歴書の整理で売上増

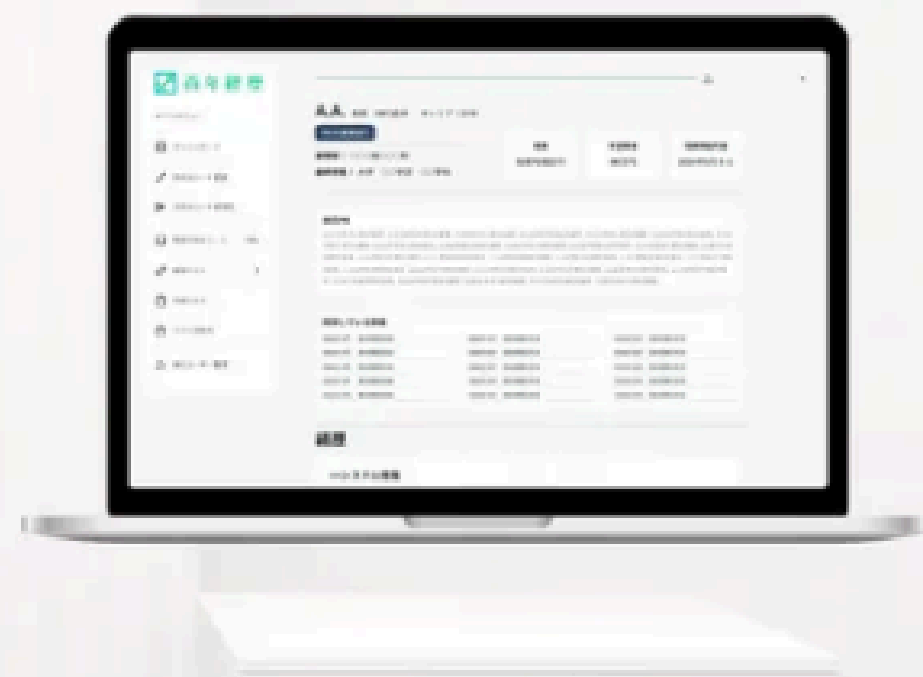
プログラマさんやシステムエンジニアさんの「プロジェクト退場/面談/入場」の瞬間の生産性を高めます

<https://100keireki.life/>

スキルシート整理で売上増！
めんどくさいを絶対楽にする

クラウド型スキルシート管理システム

 百年経歴



百年経歴

私たちの目標は、二度手間になる作業を無くすことで管理工数や営業工数を減らし、プログラマさんやシステムエンジニアさんを取り巻く「プロジェクト退場/面談/入場」の瞬間の生産性を高めることです。

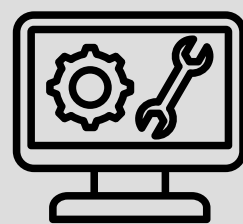
 百年経歴

2024年6月下旬 プレオープン予定

	百年経歴	HRサービス K社	営業管理ツール R社
社員のスキル管理	○	○	×
スキルシートの管理	○	×	×
スキルシートの送信 (営業連絡)	○	×	○
価格	初期費用なし 月5,000円～	初期費用100万円以上 月数十万円～	初期費用なし 月約50,000円～

CONTENTS 06 事業計画

2024年度は、Webシステム開発と並行して、新規事業の収益を増やす取り組みを実践します



Webシステム開発で安定的な収入

ツチノコテクノロジーの収益の柱はWebシステムやアプリ開発です
この技術力は他社の引けを取りません



IT全面サポートで顧客との関係性の強化

IT全面サポート事業は、顧客との対話が中心的な業務となります
御用聞きとして、ITについての相談を、ホームページ制作やWebシステム開発につなげる提案を行います



自社運営サービスで社内技術力の向上と収益化のノウハウ獲得を目指す

Webシステム開発は顧客側の技術者との共同開発が多く、設計を実践する機会が多くないのが現状です
自社運営サービスの企画や設計、収益化のノウハウ蓄積を通じて社内の技術者の育成を実施します

ツチノコテクノロジーは、IT技術力だけではなく、コミュニケーションやノウハウの公開などによって
IT技術を顧客に提供して利益を伸ばす会社になることを目指します

CONTENTS 07 財務計画

2024年の売上予想を基にした財務計画です

収入	¥ 100,000,000	-	費用	¥ 47,800,000	=	年間 キャッシュフロー
			税金	¥ 14,340,000		
			負債	¥ 15,000,000		
						¥ 37,860,000

CONTENTS 08 リスク管理

ツチノコテクノロジーのリスク管理計画は、以下のポイントに焦点を当てています。

01 市場リスク

IT市場は急速に変化しており、新技術や競合他社の動向によって需要や価格が影響を受けます。市場の変動に対応できない場合、売上の減少やビジネスの継続性に影響を及ぼす可能性があります。

02 競合リスク

IT業界は競争が激しく、他社との競合が常に存在します。競合他社の新製品やサービスに対抗できない場合、顧客の流出や市場シェアの低下が懸念されます。

03 顧客リスク

顧客のニーズや要望は多様であり、契約解除や不満のためのクレームが発生する可能性があります。顧客との良好な関係を築くことや、適切なサポートを提供することが重要です。

04 法的・コンプライアンスリスク

IT業界は法的規制やコンプライアンス要件に準拠する必要があります。違反行為や知的財産権の侵害などが発生すると、法的な問題や罰金が発生する可能性があります。

ツチノコテクノロジーは、これらのリスクを監視し、必要に応じて対策を講じることで、ビジネスの安定性と成長を確保します。

CONTENTS 09 実行計画

ツチノコテクノロジーの実行計画は、以下のステップに基づいています。

スケジュール	2024/1Q	2Q	3Q	4Q	2025/1Q
01 「百年経歴」 開発	◆.....◆	自社サービス「百年経歴」開発 ホームページや資料の制作			
02 「百年経歴」 販売開始		◆ 自社サービス「百年経歴」販売開始		7月上旬～	
01 IT全面サポート 顧客案内	◆.....◆	会社パンフレット更新 IT全面サポート営業案内作成			
01 tTAPP販売店拡大	◆.....◆				◆ 会社パンフレット更新 tTAPP販売店月3社増加予定
02 tTAPP販売店経由 売上拡大		◆	◆	◆	◆ tTAPP販売拡大！ 販売店ネットワーク構築

ツチノコテクノロジーでは、アプリ開発「tTAPP」、IT全面サポート、自社サービスを売上の中心に移していきます
これらと同時並行的にWebシステム開発の受託を実施します

CONTENTS 10 今後の展望

ツチノコテクノロジーは創業以来、「貴社のIT部門になる」を合言葉に、活動してきました。ITがわからないお客様に対して、親切・丁寧に、1つずつじっくりお伝えしていきます。また、社内のDX推進、システム開発のご相談、ITに関連した営業へのご同行やZOOMの参加もおこない、いつでも身近で親しみのある企業を実践してまいります。

今後の展望



売上拡大

新たな販売地域やイベントへの参加を検討し、売上の拡大を図ります。



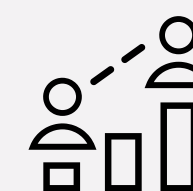
顧客満足度の向上

顧客からのフィードバックを活用し、サービスの改善と顧客満足度の向上に努めます。



認知度の向上

ソーシャルメディアや地域コミュニティへの積極的な参加により、商品や会社名の認知度を高めます。



持続可能な成長

コスト効率の向上とリスク管理を強化し、持続可能な成長を実現します。

ツチノコテクノロジーは、これらの展望を実現するために、チーム全体で努力し、市場のニーズに適応し続けます。

Thank you

プレゼンテーションをご覧いただき、誠にありがとうございます。
弊社の中期経営計画にお時間を割いていただき、心から感謝申し上げます。

今後も弊社のビジネスにご興味をお持ちいただけると幸いです。
何かご質問やご意見がございましたら、いつでもお気軽にお問い合わせください。

株式会社ツチノコテクノロジー

〒509-1302 岐阜県加茂郡東白川村神土3131-2

☎050-3146-4050

✉contact@tutinoko.tech
